



## Sales Representative

**Tabaknatie**, opgericht in 1896 is een specialist in de behandeling, opslag en transport van tabakproducten. Ons bedrijf is vooral bekend om haar belangrijke ervaring en knowhow in de tabakswereld. Wij beschikken over gespecialiseerde magazijnen (ongeveer 800.000 m<sup>2</sup>), die de meest geavanceerde technologieën bieden voor opslag en behandeling. Dit stelt ons in de mogelijkheid om een hele waaier aan high-quality services aan te bieden aan onze klanten. Bij Tabaknatie kijken we positief naar de toekomst en zoeken we gedreven medewerkers om onze plannen en ambities mee te helpen realiseren. Want groei kenmerkt onze organisatie en de personeelsleden die bij ons werken. We bieden de expertise van een grote speler en de flexibiliteit van een kleine onderneming. Binnen die omgeving liggen de kansen voor het grijpen. We verwelkomen je dan ook graag om samen een boeiend hoofdstuk aan ons verhaal toe te voegen.

In deze functie ga je aan de slag in ons hoofdkantoor en zal je mee verantwoordelijk zijn voor de opvolging en uitbreiding van de commerciële relaties binnen Tabaknatie. Je takenpakket zal vooral bestaan uit:

- **Commercieel**  
Je bent mee verantwoordelijk voor het vergroten van ons marktaandeel  
Je analyseert de behoeften van de klant  
Je onderhoudt goede commerciële relaties vanuit jouw expertise  
Je plant bezoeken in en adviseert klanten in hun commerciële dossiers  
Je anticipeert op wijzigende prioriteiten van klanten  
Je bent het aanspreekpunt binnen Tabaknatie voor klantgerelateerde vragen
- **Administratie**  
Je zorgt voor een correcte administratieve opvolging van de klantendossiers  
Je plant regelmatige controles in op de correctheid van de offertes  
Je zorgt voor commerciële tools om Tabaknatie extern als innovatieve partner te profileren
- **Strategie**  
Je denkt mee aan een commerciële strategie voor Tabaknatie op korte en lange termijn  
Door jouw visie en inzicht ben je de concurrentie telkens een stap voor

Je dient te beschikken over:

- Bachelorniveau in een logistieke of commerciële richting
- Minstens 5 jaar werkervaring in een commerciële functie in de maritieme wereld
- Vlotte talenkennis NL / ENG / FR
- Uitstekende kennis MS Office (PowerPoint, Excel)

Wij zoeken voor deze functie een gemotiveerd iemand die zijn acties weet af te stemmen op het behalen van doelstellingen en resultaten. Je bent communicatief en creatief en hebt kennis van de haven.

Je kan solliciteren via [jobs.tabaknatie.be](https://jobs.tabaknatie.be) .



The finest blend of service and expertise

